

Att sälja på distans

Bli en effektivare säljare med de digitala verktygen

Det är nya tider nu. Fysiska möten minskar till förmån för digitala möten, mail och telefon. Att sälja på distans har accelererat under Corona-epidemin och digitala kundmöten har kommit för att stanna. Andra faktorer som driver på distansförsäljning är nya säljstrategier, miljötänk och yngre generationers önskan att kommunicera mer digitalt.

Lär dig hur du lyckas ännu bättre med dina kundkontakter i den digitala världen och låt inte Corona stå i vägen för försäljning och utvecklande kundkontakter.

Innehåll

- Personlig analys – Att arbeta på distans. Tips och idéer för effektiv kommunikation på distans.
- Fördelarna och möjligheterna med att sälja på distans.
- Utmaningarna i distansförsäljning. Framgångarnas 80/20.
- Kundbeteende IPU/DISC. Hur anpassar du din digitala kommunikation till mottagaren?
- Ett säljande mail som väcker uppmärksamhet och skapar försäljning.
- Effektiv telefon- och samtalsteknik.
- Utvärderande quiz.

Fakta

| | |
|--------------------------|---|
| Öppen utbildning | (Finns även som kundanpassad) |
| Antal deltagare | max 25 personer/grupp |
| Datum | 14 april kl 8.45 – 12.00 samt 21 april kl 8.45 – 11.00. |
| Följande ingår | <ul style="list-style-type: none">• Förberedande uppgift via webben: Personlig analys Kommunikation – Arbeta på distans.• 3 + 2 timmar utbildning via Zoom.• Dokumentation och utbildningsmaterial.• Individuell handlingsplan för att utveckla försäljning på distans.• Avslutande quiz för utbildningscertifikat. |
| Kostnad | 4.000 :-/deltagare alt 20.000:- /grupp och företag. Priser exkl moms. |
| Utbildningsledare | Mikael Åkesson |
| Anmälan | info@pareto8020.se |

Mål

- Effektivare kommunikation
- Ökat förtroende
- Fler affärer

Fler Utbildningar

Säljutbildning

Att sälja på distans
Innesäljare
Utesäljare
Butikssäljare
Affärsförhandling
Värdebaserad försäljning
Frågemetodik säljare

Ledarskapsutbildning

Ledarskap efter Corona
Walk´n talk
Ny som chef
80/20 Ledarskap
Företagsledare
Att leda utan att vara chef



Pareto 80/20 i Sverige AB
Besök: Kajpromenaden 8a
Post: Tullaregatan 16 . 252 67 HELSINGBORG
www.pareto8020.se . info@pareto8020.se